

## Gib Deiner Karriere neuen Schwung!

Wir suchen Dich für unser starkes Team als

### **Sales Representative / Kundenbetreuer (m/w/d) im Außendienst**

*Betreuung vom Kundenstamm und Gewinnung von Neukunden/Textilveredelung*

Als Sales Representative / Kundenbetreuer (m/w/d) Außendienst verantwortest Du in engem Kontakt mit einem Teamleiter unsere Außendienstregion 90+ (**PLZ-Gebiet 60, 61 und 63**) in Deutschland und bist erster Ansprechpartner für Bestands- und Neukunden.

#### **Dein Aufgabenfeld – hier bist Du gefragt:**

- Du betreust kompetent unsere Bestandskunden und akquirierst aktiv neue Kunden. Als Teil des Verkaufsteams erhältst Du hierbei jeder Zeit Unterstützung.
- Du besuchst bedarfsorientiert Kunden in Deiner Verkaufsregion, um diese zu beraten und nachhaltig an unsere Qualität zu binden.
- Bei Bedarf führst Du Produktschulungen beim Kunden durch, damit diese die hohen Qualitätsansprüche in der Textilveredelung erfüllen können.
- Du unterstützt Kunden bei der Auswahl des idealen Produktes für die Veredelung von Textilien in den Bereichen Arbeitsschutz, PSA, Sportbekleidung, Merchandise, Corporate Fashion, Wäscherei und Leasingwäsche.
- Als erster Ansprechpartner in Deiner Region repräsentierst Du unser Unternehmen gegenüber Bestands- und Neukunden – am Telefon, bei persönlichen Besuchen und auf Messen.

#### **Dein Profil – damit es läuft:**

- Du hast eine kaufmännische oder eine Ausbildung im Textil-/Wäscherei-Sektor erfolgreich abgeschlossen.
- Du wohnst idealerweise im Verkaufsgebiete oder bist örtlich ungebunden und bist gern unterwegs.
- Du solltest Dich auch in der englischen Sprache sicher fühlen.
- Du bringst mehrjährige Vertriebserfahrung oder aber die nötige Leidenschaft für den Außendienst mit und hast Freude an der Beratung mittelständischer, bis großer Unternehmen.
- Du überzeugst mit einem gewinnenden Auftreten sowie Verhandlungsstärke und man merkt Dir an, wie sehr Du Dich für die Chancen der Textilveredelung begeisterst.
- Du bist ein Teamplayer, der gemeinsam mit dem Innendienst die gesetzten Ziele verwirklicht und nicht nur sich selbst motivieren kann. Du gestaltest mit viel Eigeninitiative und einer guten Selbstorganisation die Freiräume Deines Arbeitsalltags – egal, ob Du gerade im Verkaufsgebiet unterwegs bist oder vom Homeoffice arbeitest.

#### **Mit uns bist Du gut unterwegs – denn wir bieten:**

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit 30 Tagen Urlaub
- Eine attraktive betriebliche Altersversorgung
- Ein erfolgsorientiertes Gehalt
- neutraler Firmenwagen inklusive privater Nutzung
- Kommunikationselektronik von Apple
- Ein erfolgreiches internationales Unternehmen mit Innovationsgeist und kurzen Entscheidungswegen
- Flexible Arbeitszeiten und große Gestaltungsfreiräume verbunden mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Eine umfassende Einarbeitung in unsere Produktpalette und Dein Verkaufsgebiet

- Übernahme eines Top-Verkaufsgebiets

### **Worauf noch warten?**

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Online-Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin!

Ansprechpartner: Ralf Dorendorf / Geschäftsführer

Mailadresse: [hrm@thermopatch.de](mailto:hrm@thermopatch.de)

### **Über Thermopatch**

Thermopatch ist seit 1934 Hersteller von hochwertigen Transfers und Emblemen sowie der entsprechenden Maschinenteknik für die professionelle Textilveredelung. Ein weiterer wichtiger Geschäftsbereich ist die Produktion und der Vertrieb moderner Kennzeichnungssysteme für den Wäschereimarkt und die Leasingwäsche.